

MATERIALI VENDOCERTA

Piani e licenze

I fornitori non hanno mai un account, quindi non compaiono mai su una fattura. Scegliete solo quanta parte del prodotto la vostra azienda utilizza — e ogni riga del confronto qui sotto è generata dal catalogo dei diritti che il software stesso applica.

3

piani

37

funzionalità nel catalogo

16

disponibili oggi

Prezzo per installazione. Mai per fornitore.

VendoCerta

15 su 15 moduli disponibili oggi

Il prodotto di gestione controllata dei fornitori, completo: registro, modelli, portale fornitore, decisioni sui documenti, approvazioni in sequenza, contratti, rischio, la vista proprietario e il registro di audit.

IDEALE PER

Un'azienda che vuole avere l'onboarding fornitori sotto controllo — e poterlo dimostrare quando richiesto.

- Registro fornitori, modelli e portale
- Approvazioni in sequenza con controllo per ruolo
- Documenti, versioni e promemoria di scadenza
- Procedura di cambio conto bancario
- Registro di audit immutabile
- Vista proprietario, report, attività, calendario, chat
- Assistente IA e Academy

VendoCerta Plus

16 su 27 moduli disponibili oggi

Tutto quanto sopra, più il lato acquisti: le richieste di acquisto già disponibili, le automazioni in anteprima, e il resto del pacchetto operativo riservato man mano che viene costruito.

IDEALE PER

Un'azienda i cui acquisti devono passare attraverso gli stessi controlli dell'onboarding.

- Tutto VendoCerta
- Richieste di acquisto (disponibile)
- Automazioni (anteprima)
- Generatore di flussi di lavoro, richieste di offerta, ordini di acquisto (roadmap)
- Ricezione merci, prodotti, inventario, magazzino (roadmap)
- Performance del fornitore e ricertificazione (roadmap)
- Customer 360 (roadmap)

VendoCerta PRO

16 su 37 moduli disponibili oggi

Ogni funzionalità nominata nel catalogo, incluse le due che nessun altro piano può acquistare come componente aggiuntivo: multi-azienda e gestione del personale.

IDEALE PER

Più di una entità giuridica, o un'installazione che deve comunicare con il resto dei vostri sistemi.

- Tutto VendoCerta Plus
- Multi-azienda (roadmap, mai come componente aggiuntivo)
- Single sign-on (roadmap)
- API pubblica e webhook (roadmap)
- Pacchetto di audit per revisori esterni (roadmap)
- Analisi della spesa, ordini di vendita (roadmap)
- Agenti IA avanzati e cruscotto esecutivo (roadmap)

Un file firmato, non una chiamata verso i nostri server.

VendoCerta funziona sulla vostra macchina, quindi la sua licenza è un file firmato crittograficamente anziché un server da raggiungere. L'installazione la verifica offline, e ciò che dice la licenza è l'unica cosa che decide cosa offre l'installazione.

Vincolata, e verificabile senza di noi

Firmata con Ed25519 su una forma canonica del proprio contenuto, opzionalmente vincolata a un'organizzazione e a un'impronta di installazione. Una riga manomessa non supera la verifica.

Un piano, più due eccezioni esplicite

Una licenza nomina un piano, poi tutto ciò che è concesso oltre e tutto ciò che è trattenuto al suo interno. Entrambe le cose sono esplicite e verificabili — è la differenza tra un'eccezione negoziata e un caso speciale scritto direttamente nel codice.

Il periodo di grazia è di sola lettura, di proposito

Dopo la scadenza di una licenza c'è un periodo di grazia in cui l'installazione resta leggibile — potete ancora aprire ed esportare ciò che avete già —, mentre creare o modificare qualcosa tramite un modulo viene rifiutato finché non torna attiva.

Prova e licenza commerciale sono lo stesso meccanismo

Una prova è una normale licenza firmata con validità breve, mai un caso speciale nel codice. Le licenze di sviluppo e di test vengono esplicitamente rifiutate in un'installazione di produzione.

Due colonne, perché sono due domande diverse.

Che un piano includa una funzionalità e che quella funzionalità sia già stata rilasciata non è lo stesso fatto — e confonderli è il modo in cui un listino prezzi inizia a mentire.

Disponibile

Costruito, nel prodotto, applicato dal controllo dei diritti. Se il vostro piano lo include, lo avete.

Anteprima

Costruito e utilizzabile, ma la sua descrizione deve ancora superare una verifica di onestà prima di poterla definire completa. Oggi riguarda solo le Automazioni.

Roadmap

Nominato, assegnato a un livello e riservato — non costruito. Il prodotto rifiuta queste funzionalità indipendentemente da quale piano le elenchi, quindi nessun piano può ancora acquistarle.

Questo non è un avviso incollato su una pagina di marketing — è così che si comporta davvero il software. Il controllo dei diritti rispetta un solo valore di ciclo di vita. Un cliente su VendoCerta PRO, il cui piano nomina ogni funzionalità del catalogo, non può comunque aprire un modulo non ancora rilasciato, e il prodotto dice «non ancora disponibile», non «passa a un piano superiore», perché quella seconda frase sarebbe falsa.

Ogni funzionalità nominata nel catalogo.

Generato dalla stessa struttura dati che legge il prodotto in funzione. Un segno di spunta significa che il piano la include; la colonna di stato indica se qualcuno può già usarla.

FUNZIONALITÀ	VENDOCERTA	VENDOCERTA PLUS	VENDOCERTA PRO
Registro fornitori e onboarding	✓	✓	✓
Documenti e scadenze	✓	✓	✓
Approvazioni sequenziali	✓	✓	✓
Portale fornitore	✓	✓	✓
Chat di team	✓	✓	✓
Academy	✓	✓	✓
Assistente IA	✓	✓	✓
Contratti	✓	✓	✓
Livelli di rischio	✓	✓	✓
Performance del fornitore	—	○	○
Ricertificazione	—	○	○
Attività	✓	✓	✓
Calendario	✓	✓	✓
Report	✓	✓	✓
Automazioni	—	○	○
Monitoraggio e anomalie	✓	✓	✓
Controlli frodi e incidenti	✓	✓	✓
Analisi della spesa	—	—	○
Richieste di offerta (RFQ)	—	○	○

FUNZIONALITÀ	VENDOCERTA	VENDOCERTA PLUS	VENDOCERTA PRO
Richieste di acquisto	—	✓	✓
Ordini di acquisto	—	○	○
Ricezione merci	—	○	○
Prodotti	—	○	○
Inventario	—	○	○
Magazzino	—	○	○
Ordini di vendita	—	—	○
Customer 360	—	○	○
Gestione del personale	—	—	○
Agenti IA avanzati	—	—	○
Cruscotto esecutivo avanzato	—	—	○
Multi-azienda	—	—	○
API pubblica	—	—	○
Webhook	—	—	○
Single sign-on	—	—	○
Generatore di flussi di lavoro	—	○	○
Vista proprietario	✓	✓	✓
Pacchetto di audit	—	—	○

Un segno grigio significa che il piano riserva la funzionalità ma non è ancora stata rilasciata. Un segno verde significa che è disponibile oggi.

Cosa chiedono gli acquirenti prima della prima chiamata.

Paghiamo per fornitore?

No. I fornitori non hanno account da concedere in licenza — lavorano tramite un link personale e in scadenza. Integrare altri cento fornitori non cambia nulla dal lato commerciale.

Possiamo acquistare un singolo modulo senza cambiare piano?

A volte, e il catalogo indica esplicitamente quali. La maggior parte delle funzionalità oltre il piano base può essere concessa come componente aggiuntivo negoziato; alcune deliberatamente no — multi-azienda e gestione del personale sono esclusive di VendoCerta PRO, senza possibilità di componente aggiuntivo, perché una seconda entità giuridica all'interno di un'unica installazione è un cambiamento strutturale, non incrementale.

Possiamo disattivare un modulo?

Sì. Una licenza può trattenere una funzionalità che il piano include altrimenti — per un cliente che preferisce che il proprio personale non ne disponga. Viene registrato sulla licenza, come tutto il resto.

Cosa succede se passiamo a un piano inferiore?

Vi viene detto cosa verrebbe rimosso prima che accada. Il prodotto può elencare esattamente quali funzionalità toglie il passaggio da un piano all'altro — perché la frase «questo rimuoverà undici schermate a ogni utente» va letta prima del cambio, non dopo.

C'è una versione di prova?

Una licenza di prova è una normale licenza firmata con validità breve — lo stesso meccanismo, non una versione ridotta. Chiedetela nel modulo demo indicando approssimativamente per quanto tempo vi serve.