



MATERIALES DE VENDOCERTA

Planes y licencias

Los proveedores nunca tienen cuenta, así que nunca aparecen en una factura. Solo eligen cuánta parte del producto ejecuta su empresa — y cada fila de la comparativa siguiente se genera a partir del catálogo de derechos que el propio software aplica.

3

planes

37

funciones del catálogo

16

disponibles hoy

Con precio por instalación. Nunca por proveedor.

VendoCerta

15 de 15 módulos disponibles hoy

El producto de proveedores controlado, completo: registro, plantillas, portal de proveedor, decisiones sobre documentos, aprobaciones ordenadas, contratos, riesgo, la vista del propietario y el registro de auditoría.

IDEAL PARA

Una empresa que quiere tener el onboarding de proveedores bajo control — y poder demostrarlo cuando se le pregunte.

- Registro de proveedores, plantillas y portal
- Aprobaciones ordenadas con control por rol
- Documentos, versiones y recordatorios de vencimiento
- Procedimiento de cambio de cuenta bancaria
- Registro de auditoría inmutable
- Vista del propietario, informes, tareas, calendario, chat
- Asistente de IA y la Academia

VendoCerta Plus

16 de 27 módulos disponibles hoy

Todo lo anterior, más el lado de compras: solicitudes de compra disponibles desde hoy, automatizaciones en vista previa, y el resto del paquete de operaciones reservado a medida que se construye.

IDEAL PARA

Una empresa cuyas compras deben pasar por los mismos controles que su onboarding.

- Todo VendoCerta
- Solicitudes de compra (disponible)
- Automatizaciones (vista previa)
- Constructor de flujos, solicitudes de cotización, órdenes de compra (hoja de ruta)
- Recepción de mercancías, productos, inventario, almacén (hoja de ruta)
- Desempeño de proveedores y recertificación (hoja de ruta)
- Customer 360 (hoja de ruta)

VendoCerta PRO

16 de 37 módulos disponibles hoy

Cada capacidad nombrada en el catálogo, incluidas las dos que ningún otro plan puede comprar como complemento: multiempresa y operaciones de personal.

IDEAL PARA

Más de una entidad jurídica, o una instalación que debe comunicarse con el resto de sus sistemas.

- Todo VendoCerta Plus
- Multiempresa (hoja de ruta, nunca como complemento)
- Inicio de sesión único (hoja de ruta)
- API pública y webhooks (hoja de ruta)
- Paquete de auditoría para auditores externos (hoja de ruta)
- Inteligencia de gasto, pedidos de venta (hoja de ruta)
- Agentes de IA avanzados y panel ejecutivo (hoja de ruta)

Un archivo firmado, no una llamada a nuestros servidores.

VendoCerta funciona en su propia máquina, por lo que su licencia es un archivo firmado criptográficamente en lugar de un servidor al que deba conectarse. La instalación la verifica sin conexión, y lo que dice la licencia es lo único que determina qué ofrece la instalación.

Vinculada, y verificable sin nosotros

Firmada con Ed25519 sobre una forma canónica de su propio contenido, opcionalmente vinculada a una organización y una huella de instalación. Una línea manipulada no se verifica.

Un plan, más dos excepciones explícitas

Una licencia nombra un plan, luego todo lo concedido más allá de él y todo lo retenido dentro de él. Ambas cosas son explícitas y auditables — esa es la diferencia entre una excepción negociada y un caso especial codificado a mano.

El periodo de gracia es de solo lectura, a propósito

Tras expirar una licencia hay un periodo de gracia en el que la instalación sigue siendo legible — aún puede abrir y exportar lo que ya tiene —, mientras que crear o cambiar algo mediante un módulo se rechaza hasta que vuelva a estar activa.

La prueba y la licencia comercial son el mismo mecanismo

Una prueba es una licencia firmada ordinaria con una validez corta, nunca un caso especial en el código. Las licencias de desarrollo y de prueba se rechazan explícitamente en un despliegue de producción.

Dos columnas, porque son dos preguntas distintas.

Que un plan incluya una capacidad y que esa capacidad ya se haya lanzado no son el mismo hecho — y mezclarlos es cómo una lista de precios empieza a mentir.

Disponible

Construido, en el producto, aplicado por el control de derechos. Si su plan lo incluye, lo tiene.

Vista previa

Construido y utilizable, pero su propia descripción aún necesita una revisión de honestidad antes de que lo llamemos terminado. Hoy eso solo afecta a Automatizaciones.

Hoja de ruta

Nombrado, asignado a un nivel y reservado — no construido. El producto rechaza estas capacidades sin importar qué plan las liste, así que ningún plan puede comprarlas todavía.

Esto no es un aviso pegado a una página de marketing — así se comporta realmente el software. El control de derechos solo respeta un valor de ciclo de vida. Un cliente en VendoCerta PRO, cuyo plan nombra cada capacidad del catálogo, sigue sin poder abrir un módulo que no se ha lanzado, y el producto dice «aún no disponible», no «actualice su plan», porque esa segunda frase sería falsa.

Cada capacidad nombrada en el catálogo.

Generado a partir de la misma estructura de datos que lee el producto en funcionamiento.

Una marca significa que el plan la incluye; la columna de estado indica si alguien puede usarla ya.

CAPACIDAD	VENDOCERTA	VENDOCERTA PLUS	VENDOCERTA PRO
Registro de proveedores y onboarding	✓	✓	✓
Documentos y vencimientos	✓	✓	✓
Aprobaciones secuenciales	✓	✓	✓
Portal del proveedor	✓	✓	✓
Chat de equipo	✓	✓	✓
Academia	✓	✓	✓
Asistente de IA	✓	✓	✓
Contratos	✓	✓	✓
Niveles de riesgo	✓	✓	✓
Desempeño de proveedores	—	○	○
Recertificación	—	○	○
Tareas	✓	✓	✓
Calendario	✓	✓	✓
Informes	✓	✓	✓
Automatizaciones	—	○	○
Monitoreo y anomalías	✓	✓	✓
Controles de fraude e incidentes	✓	✓	✓
Inteligencia de gasto	—	—	○

CAPACIDAD	VENDOCERTA	VENDOCERTA PLUS	VENDOCERTA PRO
Solicitudes de cotización (RFQ)	—	○	○
Solicitudes de compra	—	✓	✓
Órdenes de compra	—	○	○
Recepción de mercancías	—	○	○
Productos	—	○	○
Inventario	—	○	○
Almacén	—	○	○
Pedidos de venta	—	—	○
Customer 360	—	○	○
Operaciones de personal	—	—	○
Agentes de IA avanzados	—	—	○
Panel ejecutivo avanzado	—	—	○
Multiempresa	—	—	○
API pública	—	—	○
Webhooks	—	—	○
Inicio de sesión único (SSO)	—	—	○
Constructor de flujos de trabajo	—	○	○
Vista del propietario	✓	✓	✓
Paquete de auditoría	—	—	○

Una marca gris significa que el plan reserva la capacidad pero aún no se ha lanzado. Una marca verde significa que está disponible hoy.

Lo que preguntan los compradores antes de la primera llamada.

¿Pagamos por proveedor?

No. Los proveedores no tienen cuentas que licenciar — trabajan mediante un enlace personal y caducable. Incorporar cien proveedores más no cambia nada en el lado comercial.

¿Podemos comprar un solo módulo sin cambiar de plan?

A veces, y el catálogo indica explícitamente cuáles. La mayoría de las capacidades por encima del plan base pueden concederse como complemento negociado; algunas deliberadamente no — multiempresa y operaciones de personal son exclusivas de VendoCerta PRO, sin vía de complemento, porque una segunda entidad jurídica dentro de una instalación es un cambio estructural, no incremental.

¿Podemos desactivar un módulo?

Sí. Una licencia puede retener una capacidad que el plan incluye por lo demás — para un cliente que prefiere que su personal no la tenga. Queda registrado en la licencia, como todo lo demás.

¿Qué pasa si bajamos de plan?

Se le informa de lo que se eliminaría antes de que ocurra. El producto puede listar exactamente qué capacidades quita el paso de un plan a otro — porque la frase «esto eliminará once pantallas a cada usuario» debe leerse antes del cambio, no después.

¿Hay una versión de prueba?

Una licencia de prueba es una licencia firmada ordinaria con validez corta — el mismo mecanismo, no una versión reducida. Pídala en el formulario de demostración e indique aproximadamente cuánto tiempo la necesita.